



# アイデアを具体的なビジネスモデルにする事業創造講座



**提携協業**  
信頼関係に基づく協力が実績を早める。

**挑戦意識**  
迅速な意識決定と、大胆な試行錯誤  
そして成功への粘り強さ

**自社の経営資源**  
足元の資源を今一度見直してみましょう。

**3つの「信」じることを通じて事業創生を図る**

**「信」を問え！**  
量を追うな、

21世紀の競争力は・・・  
右肩上りの時代が終わり、株安・金利安・円安と、目に見える資産価値の低落は、今なお続いています。量産品の生産拠点はすでに海外へ移転し、特に中国の台頭は、日本の雇用環境に非情な重荷を押し付けています。  
しかし、時ここにとんでもなく、多くの経営者は量の発想から逃れられず、価格競争の激しい大海原へと身を投じる企業が後を絶ちません。  
これからの事業環境は、何をもちて競争力と認められていくのか。私たち日本人に問われている大命題でもあります。技術があり、教育水準も高く、また不況と言われながらも堅固な消費水準と、膨大な個人資産を抱えながら、まだ何が足りないと言っているのでしょうか。

至る所に、ビジネスモデルは点在する

## プログラムの内容

<b>オープニング</b> 開発的人材に一步踏み出す実践講座の開催について		株式会社日本総合研究所 研究事業本部 ヒューマンキャピタルマネジメントクラスター 主任コンサルタント
<b>概論</b> 自社の経営資源      信頼 1 自分の会社を見直す 信頼関係による協業   信頼 2 他社との協業提携戦略 自身の意思決定      信頼 3 自らの決断と挑戦意識		<b>講師プロフィール</b> システム・インテグレーション株式会社 代表取締役社長 <b>多喜 義彦</b> 新事業・新商品開発コンサルタントとして、現在 40 数社の技術顧問。他に日本知的財産権取引業協議会会長、九州大学先端科学技術共同研究センター客員教授。 著書に「開放特許で儲ける法」、トリガー連載「PATENTIAL」、テキスト「ビジネスプロデューサー養成講座」等がある。
<b>事例研究</b> <b>実施シミュレーション</b>		

日時	平成14年 7 月 17 日(水) 10:00~12:15 (9:30 受付開始)	対象	企業の経営者の方 開発部門担当者の方
		受講料	無料
定員	100 名様(先着順) 定員枠の関係で、1 法人につき 2 名様までとさせていただきます	会場	株式会社日本総合研究所 東京都千代田区一番町 16 番 1 階セミナールーム