

日朝平壤宣言までの長い道程

北朝鮮を引きずり出した「大きな絵」

田中 均

(株)日本総合研究所 国際戦略研究所理事長

なぜ北朝鮮は交渉を
決裂させてきたか

私が朝鮮半島問題に深く関わるよう
になったのは、一九八七年に外務省の
北東アジア課長になつてからである。

しかし、それ以前から私は、朝鮮半島
の問題は日本の外交の原点であると考
えていた。日本には歴史的な経緯もあり、多く
の朝鮮人が住んでいる。と同時に、北

朝鮮とは国交がなく、安全保障上の脅
威を受けている。朝鮮半島の平和をつ
くることは日本の直接的な国益である。
そのため何をすればいいか、と常々
考えていた。

北東アジア課長になつて最初に遭遇
した事件は、一九八七年十一月の大韓
航空機事件だった。金賢姫という北朝
鮮の工作員が蜂谷真一と名乗った工作
員と二人で、大韓航空機を爆破し、百
数十人が亡くなつた事件である。

体験した。

それから一〇年以上経つた二〇〇一年
秋にアジア大洋州局長に就任した。

日朝間では国交正常化交渉が長い間
懸案になつていた。韓国とは一九六五年
に日韓基本条約を結んだが、北朝鮮
については日本は国家として承認して
いなかつた。冷戦が終わって、一九九
一年に韓国と北朝鮮が国連に同時加盟
し、そのころから日本も北朝鮮との交
渉を開始したのである。

しかし、それから一〇年以上経つて
も、交渉はまったく前に進まない。北
朝鮮は日本に対して「戦後の補償をよ
こせ」と言い、「拉致問題を解決せよ」と
日本が要求すると、席を立つて帰つ
てしまふ。なぜ、彼らは交渉を成り立
たせようとしないのか。

北朝鮮は常に韓国と覇を競い合つて
いて、両国はきわめて強い緊張関係に
ある。韓国はアメリカと同盟を結んで
いるので、北朝鮮は「アメリカから脅
威を受けている」と感じている。

つまり、北朝鮮にとっての主戦場は
韓国であり、アメリカであったわけで、
日本と良い関係を構築しようという意
図はほとんどなかつた。だから、「拉
致」と言われたとたんに交渉を決裂さ
せてても平氣だったのである。

日朝交渉が行き詰まつてゐる間に、
北朝鮮は核兵器の開発を進めていた。
一九九三年から九四年にかけて、北朝
鮮はIAEA（国際原子力機関）の査
察を拒否し、NPT（核拡散防止条約）
から脱退、弾道ミサイル・ノドンの發
射実験を行い、軍事的緊張が高まる。

この第一次核危機のとき、総合外交政
策局総務課長だった私は、日本という
国が危機に対していかに備えがないか
ということを思い知つた。朝鮮半島で
不測の事態が起きて、邦人救出のた
めに自衛隊機を使うことはできず、自
衛隊の艦船も使えない。何十万の難民
が押し寄せてきたときにどう対応する
か、そういうこともまったく検討さ
れていたのである。

交渉のための環境が整う

二〇〇一年にアジア大洋州局長にな
つたときの思い、それは外交によつて
北朝鮮を交渉のテーブルに引きずり出
して、両国間の懸案をなんとしても解
決する必要があるということだった。
その際に、大事なポイントが三つあ
つた。

一つは国際情勢。外交の鉄則として、
一つは国際情勢。外交の鉄則として、

事件の翌年、私は韓国・ソウルに移
送された金賢姫と面会し、二時間ほど
話をした。彼女は三歳のころから、他
の国の繁栄はその裏に搾取があり、つ
くりものにすぎないと教えてきた
と語つた。また、日本人女性から日本
語教育を受けたことも話した。これは、
拉致された日本人が北朝鮮にいるとい
う貴重な証言だった。それが、のちに
日本政府による拉致の認定につながつ
ていく。そんな非常に生々しい現場を

◆日本人の交渉力

日本は韓国の頭越しに北朝鮮と手を結んではいけない。友好国である韓国とまったく違う方針で北朝鮮と接触してはいけないという制約があった。

ところが二〇〇一年の時点で韓国
の金大中政権は太陽政策をとっていた
韓国にしてみれば、むしろ日本と北朝鮮
との間で関係改善をしてほしいとい
う思いがあり、このことは交渉に向け
て追い風となつた。

アメリカについて、二〇〇九年九月十一日の同時多発テロ以降、ネオコンと呼ばれる勢力が強くなり、翌〇二年一月にブッシュ大統領は一般教書演説で、北朝鮮を「悪の枢軸」として名指しした。そのため北朝鮮はアメリカから切迫した脅威を受けていると感じ、その意識を持つたのである。

このようにこの時期は、北朝鮮を交渉の場に引きずり出すための環境が整っていた。

「こちらが得られる対価は何なの？」
ということになる。そもそも北朝鮮に
対価を与える必要はないという議論も
あるかもしれないが、感情論は問題解
決をいつそう困難なものにしてしまう
何か相手の利益になるものにつくる
そのため必要なのが「大きな絵」だ

交渉の時間を広げたり要素を広げたり要ることで、ウイン・ウインの関係を構築するのである。北朝鮮との交渉では、拉致問題と核の問題が解決した瞬間に、国交正常化と経済協力をすると、いう心証を相手に与えた。

条約締結時に日本請求権並びに経済協力協定を結び、請求権の相互放棄を行った。北朝鮮に対しても、同じようなことをやる意図があるということを総理の見解として出す。北朝鮮は拉致を認め、謝罪をし、生きている人を返すと約束をする。それが「大きな絵」、すなわち日朝平壤宣言であった。

拉致をしたのは北朝鮮の国家機関だから、その非を認めるのはトップである金正日国防委員長にしかできない。すると、こちらもトップの小泉総理に行つてもらうしかない。直接の会談の席で金正日が拉致を認め謝罪するところが、ウインウインをつくるためには

しかし、こちらが総理の訪朝を決定する前に拉致の情報を公表せよと言つても、彼らは頑として受け付けない。情報渡した途端に、日本国内で北朝鮮を非難する世論が高まり、首脳会談ができなくなるのではないかと考えていたのだろう。

だから、訪朝するかどうかは最終的には総理大臣の判断になる。私たち官僚が判断しうることではない。

もし、総理が北朝鮮に行つて手ぶらで帰つてきたら、間違いなく内閣はつぶれる。そういうリスクは存在した。ただ、金正日が拉致を認めて謝罪するだろうという、きわめて高い蓋然性は

しかし、こちらが総理の訪朝を決定する前に拉致の情報を公表せよと言つても、彼らは頑として受け付けない。情報渡した途端に、日本国内で北朝鮮を非難する世論が高まり、首脳会談ができなくなるのではないかと考えていたのだろう。

だから、訪朝するかどうかは最終的には総理大臣の判断になる。私たち官僚が判断しうることではない。

もし、総理が北朝鮮に行つて手ぶらで帰つてきたら、間違いなく内閣はつぶれる。そういうリスクは存在した。ただ、金正日が拉致を認めて謝罪するだろうという、きわめて高い蓋然性は

二つめは、トップ同士のルートづくりだ。北朝鮮は下から交渉すると、担当者は上司への得点稼ぎをしたいがために、なんでも「ノー」と返答していく。下の人間のほうがガードが堅いのである。だから、トップとトップが交渉できるようなルートをつくらないと、成果をあげることはできない。もちろん、トップが実際に交渉をするわけではないので、トップの意を受けた者が、士が交渉する状況をつくることになる。私は小泉純一郎総理と直接話をして意向を聞き、その指示の下に交渉を行ふことを心がけた。実際に北朝鮮と交渉しているさなかにも何度も総理のもとに通った。新聞の「総理の一日」に出てくるだけで一年間に八八回官邸で総理と面会した。

北朝鮮側の交渉者が国防委員会といふ最高機関のお墨付きをもらっていることも時間をかけて確認した。トップの意向を受けているなら、一定の譲歩が出てくるかもしれない。そういう状

三つめは、交渉によって得られた結果が、双方にとって利益になるようになると。私はそれを「大きな絵」を描くことだと言っている。

外交交渉に取引はつきもので、たとえば、経済協力をするから、代わりにこれをやってくれ、というような交渉は少なくない。ただ、北朝鮮を相手にした場合、こちらとして絶対に譲れないと一線があった。それは「拉致」を認めさせるということだった。それなしには、次のステップには進まないと決めていた。

もう一つ譲れない点は、拉致問題を解決するために金は使わないということ。北朝鮮のような国は、いったん金を渡すと、次から次へと対価を求めてくるからだ。

拉致を認めさせる。生きている人を返す。金では解決しない。これがわれわれの側が絶対に譲れないことだった。そうすると、北朝鮮にしてみれば、

況をつくつた。

三つめは、交渉によって得られた結果が、双方にとって利益になるようにすること。私はそれを「大きな縁」を描くことだと言っている。



募金は、すべて災害遭難への教育資金やお年寄り、障害者、在日外国人への支援などに活用いたします。

現金の場合
三菱東京UFJ銀行
支店名:本店
普通口座:0492440
名義:日本財団


日本財団
 The Nippon Foundation
 03-6229-5111

あつた。それを信じるかどうかは、小泉純一郎という政治家がどれだけリスクを取る覚悟があるかということでもあつた。

もちろん、私自身は一年に二十数回交渉をしてきたわけだし、相手が信頼に値するかどうかについては自信があり、金正日委員長が謝罪することを確信していた。

同じ交渉でも、東アジアの国を相手にするのと欧米を相手にするのとでは、まったく違う。たとえば、アメリカとの交渉は力とロジックの世界になるので、われわれもそう割り切って臨まないといけない。しかし、東アジアは儒教的な精神性のためか、交渉相手を人間として認められるか、尊敬できるかどうかということが、信頼関係構築の重要なカギになる。だから、もしかりに相手に非があるとしても、むやみに交渉相手を傷つけてはいけない。交渉を成り立たせるために一定の信頼が必要なのは同じだが、国によって信頼の

あり、少なくとも政府の中の多くの人はそれをわかつてくれていたからだ。

私は外交のプロフェッショナルでありたいと常々思っていた。プロフェッショナルというのは、行動して、結果を出すべきで、ばたばたと自己弁明に走るべきではない。

ただ、いま振り返ると、バッシング騒動は私個人の問題ではなくて、日本という国に欠けているものを浮き彫りにした面もあると思う。それは何かと云ふと、外交に関する成熟した議論が不十分で、すぐに白か黒か、という見方になってしまふということだ。

冷戦後の世界は、米ソのような大きな対立がなくなり、白か黒かはつきり

好評既刊 第7版 人事・労務用語辞典



人事・労務担当者に職務上必要とされる基本用語と重要項目を実務に即して簡潔に解説 第7版は2010年度の法改正に対応 日本経団連出版編 小B6判 408頁 定価2520円

◇50人によるとつておきメッシュージ
新入社員に贈る一冊

ところが現状では、政府の選択を支持するかしないかを決めるための十分な情報を国民は持っていない。そのため十分な外交論議が行われず、国民もメディアも政府がやることを批判する

戦略に必要な「ICBM」

交渉に必要なものは何か。それは戦略である。

戦略とは、政策やビジョンのことではなく、一定の目的を達成するための

日本経団連出版編 小B6判 212頁 定価1,050円

日本経団連出版
日本経団連事業サービス
〒100-8187 東京都千代田区大手町1-32
TEL 03-6741-0043 FAX 03-6741-0052



日朝平壤宣言に署名する小泉総理（代表撮影、時事）

つてくると思う。

バッシング騒動で浮き彫りになつたもの

日朝交渉のあと私は、「独断で北朝鮮と秘密交渉を行つた」などと、きわめて激しいバッシングを一部のメディアから受けた。

もちろん、日本の国家権力が侵され、被害者が出ているということで、そういう国民感情が強くなるのは理解できる。怒りの矛先が交渉担当者に向くのも自然なことだ。そして、交渉当事者である私たちにも至らない点があったのだと思う。自己弁護しようと思えばできないことはなかつたが、それはしなかつた。外務官僚として、日本の国益にかなうことをやつたという確信が

ばかりになつてしまつていて。一方で、政府が国民の顔色を窺つてばかりだと、ポピュリズムに陥る危険性がある。

いま私が懸念しているのは、日本の外交が国際的な相場観からどんどん外れていくことだ。国内での議論が、激しい言葉や強い言葉で埋め尽くされてしまい、そのため、結果をつくるための外交ができなくなることを危惧する。

戦略に必要な「ICBM」

手だてのことだ。戦略を立てるために必要な要素は四つある。頭文字をとつて、私はICBMと呼ぶこともある。

一つは情報 (information)。インテリジェンスといったほうがいいかもしない。国際情勢や相手国について、可能なかぎりたくさんの人間リジエンスを持ち、それを評価する。そういうことをやらずに、交渉に飛び込むわけにはいかない。民主党政権の尖閣問題でのハンドリングなどを見ると、政権担当者が十分なインテリジェンスを持っていたかどうか、相当疑問に思う。

第二に必要なのは確信 (conviction)。自分が行っていることの目的が正しいという確信があるかどうか。途中で確信が揺らげば、交渉は成り立たなくななる。また、交渉担当者だけでなく、政治の側にも確信がないと梯子を外されてしまう恐れがある。

なぜわれわれが一年間も、北朝鮮と非常に困難な交渉ができたかというと、大きな目的を成就しないといけないと

いう確信があり、同じ確信を小泉総理も持っていてくれたからだ。

三つめは先ほどの「大きな絵」(big picture)だ。できるだけ時空や要素を広げて、ワインディングの関係をつくるようにする。だから、たとえば北方領土問題でロシアに対し「四島を返せ」と言うだけでは交渉は進展しない。理想論としてはそれでいいかも知れないが、現実の国際関係はそれで動くような簡単なものではない。

日本が北方領土の領有権を失うということがあつてはならないけれども、ワインディングをつくるための知恵は出さないといけない。たとえば、ロシアの東アジアにおける利益とか、中国との関係とか、資源問題とか、もちろんの絵を広げた中で交渉を行わないといけないということだ。

四番目に大事なのは力 (might)。力なくして交渉は成就しない。力といつても、軍事力や経済力だけを指すわけではない。同盟国との関係や知的な力

といったソフトパワーなど、さまざまに力を活用する必要がある。

残念ながら、これら四つのすべてがいまの日本には致命的に欠けてしまっている。

時には外圧を活用することも

私はアメリカとの交渉、とりわけ経済摩擦の激しいときの交渉に長く携わった。その中で、日本のために外圧を活用することもあった。「外圧の活用」は「外圧に屈する」こととはまったく違う。「外圧に屈した」と言うとき、それは他の国の利益を押しつけられてしまったということである。もし、日本の長期的な国益にかなうという確信がなければ、外圧に対してもはとことん抵抗すべきだ。

日本は戦後、復興のために産業を保護してきた。経済再建が最大の課題であつたため、保護することで、国際社会の水準まで早く引き上げようとしたのである。

日本は

しかしこういう話になると、既得権益層の反発がいつそう強くなり、何も動かなくなる。私は震災後のいまこそ、まさに新しい農業のかたちをつくっていかなければいけないと思っている。

エネルギー問題も、原子力発電については明らかに慎重にならざるを得ないけれども、日本は一次資源の八割を海外に依存し、石油の九割を中東に依存している。その現状を踏まえた上で、日本の国益と世界の動きを考慮しつつ、議論をしなければいけない。

世界に誇った経済力もいまや中国に抜かれ第三位。国防力でも劣っている日本は自分の力だけでやってはいけない。今後ますます戦略と「交渉力」が試されることになるだろう。(談)



ところが、一九八〇年代には、膨大な対米貿易黒字が発生し、状況はまた変わっていた。交渉の担当者となり、アメリカの言い分を精査し、摩擦の原因を調べると、日本がいかに特定の産業分野を保護しているかがよく見えてくる。保護主義的で閉鎖的だというイメージは、日本の弱みになってしまふ。それならば、市場開放を迫るアメリカの力を活用して、日本の産業構造を変えることはできないか、と考えたのである。「アメリカの代弁者だ」と言われかねないような、難しい仕事だったが、これは長い目で見て日本にとって必ずプラスになるという確信が私にはあった。実際、自由化を進めたことは、国益に合致したと思う。

それでも当時は、アメリカの外圧に屈したといいうイメージが強くて、「NOと言える日本」など、感情面での反発が出ることもあった。

九〇年代は停滞の時代、失われた一〇年だった。そこに小泉さんが出てき

て「自民党をぶつぶす」と言った。要するに、それまで改革ができなかつたのは、既得権益層の抵抗が強いためであり、それはまさに自民党そのものという論理だった。だから私は期待したのだが、改革は十分進まなかつた。これからの日本は、産業構造を高度化し、東アジアの需要と供給のバランスをうまく活用していくかなければならぬ。東アジアに自由貿易を基本としたルールをつくるためには、日本も市場を開かなければいけない。

ところが、農業を保護しているかぎりにおいて、それは不可能である。そうするうちに、日本はどんどん時間を失っていく。したがつて農業改革、農業自由化は焦眉の急であると私は思つたのである。

そのためにはある程度、外圧を利用するのも仕方がない。TPP(環太平洋経済連携協定)を通じて日本の農業を改革すれば、東アジアでこれから増えてくるのは中産階級だから、輸出市場もどんどん大きくなるだろう。

たなかひとし 一九四七年京都府生まれ。京都大学法学部卒業。六九年に外務省入省。北東アジア課長、経済局長、アジア大洋州局長、外務審議官などを経て、二〇〇五年に外務省を退官。二〇一〇年十月より現職。(財)日本国際交流センターシニア・フェロー、東京大学公共政策大学院特任教授。