

地方で深刻化懸念

ラストワンマイル配送の諸問題は、全国で生じ始めている。現在、その解決策として、自動運転車やドローン（小型無人機）による配達などの革新的な技術開発が進められている。しかし、そのような技術が日常生活で普及するのは、2035年や40年とも言われている。

既に顕在化している再配達問題は都市部を含めて大きな問題だが、特に地方部では、配送密度の観点や少子高齢化の影響で、35年や40年を待たずに、ラストワンマイル配送の事業採算性を確保することがますます困難になる可能性が高い。そのため、再配達問題を含めたラストワンマイル

しかし、自助に頼る分野を増やすことは、社会の中で格差の拡大を助長しかねない。そこで重要となるのが、共助による解決である。

よって、これからの地方部は、これまで地域経営を支えてきた自助・公助・共助のバランスを見直し、どの分野を公助で支え、どの分野を自助や共助で支えていくかを選択していく局面にある。ただし、後述するとおり、共助の土台となる地域コミュニティは弱体化が進んでいる。従って、地域の将来を見据えるため、共助を機能させるために、地域コミュニティの活性化にも同時に取り組む必要に迫られている。

このような背景認識の下、本稿では、約10年から15年間の対応として、ラストワンマイル配送を共助で支えていく可能性について考える。具体的には、共助の仕組みの潤滑油として昨今、話題になっているWeb3技術と、ラストワンマイル配送が地域コミュニティの活性化にもたらし得る価値に着目する。

共同体を活性化へ

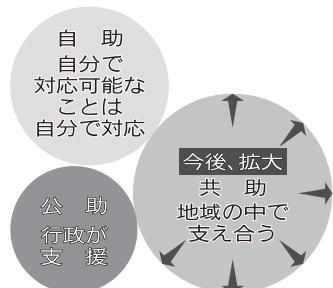
地方部では、急速な人口減少や高齢化に伴う地域の衰退の危機に直面する中、多くの地域でコミュニティの活性化施策が展開されている。地域コミュニティの活性化に取り組む理由は様々であるが、その根底には、公助や自助に依存し続ける地域経営には限界があり、共助の範囲を拡大させたいという地域経営の基本的な方向性が存在する。

この共助の考えは、地域の人々との関係（地域住民同士の関係に限らない。例えば、商店街の八百屋や魚屋、飲料店配サビス員など地域の人の接点を持つ働き手との関係も含まれる）が、単なる知り合い以上に密接な関係にあることを土台としている。

しかし、現在の地域の状況をみると、少子高齢化や生活スタイルの多様化などの様々な要因によって、地域の人々との直接的な接点は減少するとともに、その接点で接する

羅針盤

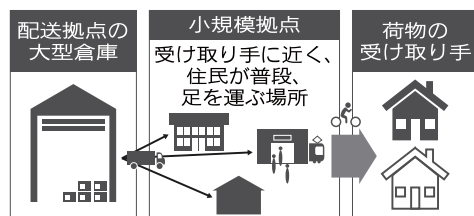
図1 今後の地域経営における自助・公助・共助の関係性



持続可能なラストワンマイル配送

「地域参加型」モデル創出

図2 共助が支えるラストワンマイル配送の荷物の流れと配送の担い手



人対人の接点供給

では、地域の人々との関係の希薄化に歯止めを掛けるにはどのような方法があるのだろうか。その方法の一つには、現在も地域に存在する人々との接点のうち、例えば本来の機能を果たしている自治会のような日常生活のニーズで必要とされている接点を自然な形で維持し（時代の流れで

Web3技術を活用

住民が対応 共助中心の社会へ

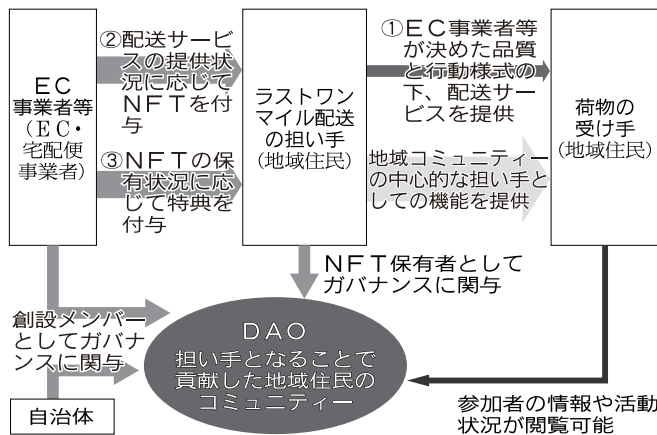
自然に減っていくような接点を無理やり維持するという意味ではない）、その接点を起点とした新たな人間関係を構築することが考えられる。

ラストワンマイルでの荷物の配達と受け取りはどのような接点の一つで、地域の誰でも接点を有する可能性があるという特徴がある。この点で、ラストワンマイル配送は、地域コミュニティの中で、人々との接点を供給する機能を果たしているとも言える。

なお、ラストワンマイル配送を起点とした新たな人間関係を構築しようとする場合には、ラストワンマイル配送の担い手が、地域コミュニティの担い手として荷物の受け取り手である地域住民から信頼されていることが必要となる。この信頼を醸成するには、単に、安定した品質でラストワンマイル配送を行うだけでなく、地域の一員として顔と名前を地域の人に覚えてもらえるようになることが必要となる。

このような環境が整いつつ、

図3 Web3技術を活用した持続可能なラストワンマイル配送の未来像



ラストワンマイル配送を起点とした地域の新たな人間関係が構築されると、ラストワンマイル配送の担い手は、地域の様々な情報が集まり、いつもと違う地域の状況を早いタイミングで察知することが可能になる。また、ラストワンマイル配送の担い手は、その情報伝達の中心となることも考えられる。

このような形で、ラストワンマイル配送は、地方部の地域コミュニティにおいて、共助を機能させるための基礎となる可能性を有している。

NFT・DAO活用

ここでは、前段で述べたような共助を支えるラストワン

が非中央集権的な形で自律的に協力し合いながら運営を行う組織を指す）を活用する。その場合のラストワンマイル配送の未来像は、図3のようになる。EC（電子商取引）事業者や宅配便事業者が

Web3技術は、その表現手段となり、地域参加型で事業を継続させるという新たなビジネスモデルを創出する形で、宅配便事業者やEC事業者などの地域密着型ビジネスをより深化させる可能性や、配送の担い手不足を抱える地域での競争優位性を構築する可能性がある。

さくた・のりあき 早稲田大学大学院政治学研究所公共経営専攻修了（公共経営修士）。大手電機メーカーで社会インフラシステムの海外営業等に従事した後、日本総合研究所入社。以降、国内外のインフラ分野における官民連携事業のアドバイザリー業務、脱炭素まちづくりに係る政策立案支援、地城エネルギーのDX（デジタルトランスフォーメーション）に関するコンサルティング業務に従事。

枠組み脱却も有効

宅配便事業者やラストワンマイル配送が事業の根幹を支えるEC事業者などは、革新的な技術が普及するまでの間も事業を安定的に続けるため、配送の担い手不足に対処することが求められる。そして、その手段には、自動運転車の導入などの大規模なハードウェア投資以外にも、ECや配送の「サービス提供者と利用者」という従来の固定的な枠組みを取り払うことも有効である。

定められた品質と行動様式（ここでは、地域の人々との信用を醸成するための具体的な行動を定めることを想定する）で配送サービスを提供した地域住民には、対価としてNFTが付与される。

付与されるNFTには特典（割引クーポンに限らず、EC事業者や宅配便事業者にしかな提供できない特別な体験ができる権利など）が設定される。また、NFTの所有者は、NFTの保有量が公開されており、自身の地域コミュニティへの貢献度合いが地域の住民からも分かるようになるという。このような仕組みにより、地域の住民からの継続的な参加と信頼醸成が進んでいく。