

さらば「画餅の中期計画」

3

ビズテク塾

組織の成熟度を把握せよ

筆者はコンサルティングの現場で「経営戦略力」と「経営品質」という二つのコンセプトを提唱している。当たり前にしない企業の共通点は、中期経営計画を絵に描いたもにしない企業の共通点は、中期経営戦略力と経営品質のレベルが高いことだ。

経営戦略力は「経営戦略を策定・実行・評価・修正するプロセスを通じた企業全体の総合的な実力」と定義する。 P (策定力) × D (実行力) × C (評価力) × A (修正力)という算式で表せる。例えば、業界トップ企業のPDCAの力がそれぞれ100%、自社がすべて90%である場合、経営戦略力の格差は100対66に拡大する。総和ではなく、相乗で計算することが重要だ。経営戦略力はPDCAサイクルを完遂しなければゼロに等しくなる。

卓越した経営へ

経営品質は卓越した経営を目指す考え方だ。卓越した経営とは、理想の組織を目指して経営革新の実践と学習を重ね、顧客や社員にとって価値のあるものを生み続けることを意味する。顧客や社員を重視し、独自の能力を追求し、社会に貢献する。これらのレベルが高い組織は成熟度が高

いと評価できる。中計を絵に描いたもちにしてしまう企業は「中計への意識は高いが、方法論のレベルが追いかない」か、その反対のいずれかに大別される。戦略自体は立派でも組織が未成熟で実行力に欠けていたり、組織の成熟度は高いが戦略策定能力が低いといった課題を抱える企業は多い。組織の成熟度に見合った戦略を実行することが重要である。

ビジョン共感不可欠

さらにトップが示す経営ビジョンを役員や従業員が共有・共感し、組織内に浸透していくがならない。戦略と組織がバランスよく結びつかない。組織の成熟度を示す経営品質という「土壤」のうえで従業員らがビジョンを共有・共感・共鳴することが「養分」となり、経営戦略力という「木」を育てる。その木になるのが経営革新という「果実」なのだ。

戦略と組織、ビジョンを有機的に統合することが中計を絵に描いたもちにしない要件であると理解すれば、多くの人が経営者の存在意義や権限・責任の大きさを改めて認識するだろう。

(日本総研主席研究員)

谷口知史