

## 団塊マネーの行方

今後10年間を展望すると、「団塊世代」を含むシニア層は単に人数がふえるだけではなく、以下の要因によってこれまで以上に富の蓄積が加速する（「団塊」退職で変わる経済伸びるビジネス）（日本総合研究所）より。

①団塊世代の退職に伴う退職一時金は2007～09年で年平均13兆4,000億円（3年合計で約40兆円）に達し、現在の年平均10兆円を大きく上回る。

②65歳継続雇用制度の導入で、15年までの10年間にシニア層が受け取る賃金1兆円は、年金支給開始年齢の引上げで失う年金1兆円を大きく上回る。

③今後、仮に金利が1%上昇すると、不動産等の実物資産や金融資産を多く保有する60歳以上世帯では年間の利子収入が4兆4,000億円ふえる（60歳未満世帯では1兆5,000億円ふえることとなる）。

④社会保障制度では、若手労働者世帯（7万9,000円／月の負担超過）から高齢者世帯（13万7,000円／月の給付超過）に資金がスライドする。

がどこに流れるか。内閣府による「国民生活に関する世論調査」では、今後の生活で力点をおきたいこととして「余暇の充実」があげられているが、

このことは50歳代でも60歳代でも変わらない考え方、過去に遡っても同様である。つまり、かねてよりシニア層は「余暇を充実させたい」と思ってきたにもかかわらず、いまもって満足できていないという現実がある。ここに大きな潜在需要が埋もれている。

この埋もれたシニア層のニーズやウォンツに的確に対応できる商品・サービスが提供されさえすれば、07年度以降、団塊シニア層の定年退職による可処分時間の拡大によって、観光や健康などを中心とした「時間消費型サービス市場（余暇活動に伴う商品・サービス需要）」が拡大する可能性が大きい。

●団塊シニア層を送り出す都市サイド味を抱く団塊シニア層を中心には会員組織化することで創出されるビジネス。

これにより事業者からの広告収入が期待され、団塊シニア層のふるさと嗜好やニーズを把握することができるの

で、当該データを活用してマーケティング事業などを展開することも考えられる。

②国内版の二地域交流・ロングステイ商品販売ビジネス

これまでハワイ、オーストラリア、東南アジアなどの海外での長期滞在が

中心であつたロングスタイル商品の「国内マーケット版」として、二地域交流なども合わせた新しい観光商品を提供する。

●団塊シニア層を受け入れる地方サイド

③二地域居住的ライフスタイルの受け皿となる新しい不動産関連ビジネス

短期滞在から長期滞在そして移住ま

で、さまざまな「二地域居住的」ライフスタイルを受け入れるための不動産関連ビジネス。具体的には以下のメニ

## [連載] 団塊世代のリタイアで活発化する 「二地域居住」的 ライフスタイル

レジャー・サービス産業に求められる新たなビジネスモデル開発の方向

10

# 生活産業創出と経済波及効果

（株）日本総合研究所  
中村千春+矢野勝彦

## 新しいサービス 生活産業の創出

都市から地方への「二地域居住」的という新しいライフスタイルの普及は、余暇活動に「生活」という視点を盛り込んだ、「新しい需要創出型のビジネスリ生活産業の創出」につながる。

これまで何度も何度か指摘してきたが、新たな生活産業とは「健康生活立国」に向けた地域密着型の21世紀型戦略産業である。

団塊シニア層を中心とした、都市から地方への「二地域居住」的ライフスタイルの普及が、新しく創出する可能

性のあるビジネスとして、たとえば以下のようなものが考えられる。

●団塊シニア層を送り出す都市サイド味を抱く団塊シニア層を中心には会員組織化することで創出されるビジネス。

①ふるさとファンクラブ的な会員制ビジネス

“二地域居住”的ライフスタイルに興味を抱く団塊シニア層を中心には会員組織化することで創出されるビジネス。

これにより事業者からの広告収入が期待され、団塊シニア層のふるさと嗜好やニーズを把握することができるの

で、当該データを活用してマーケティング事業などを展開することも考えら

れる。

②国内版の二地域交流・ロングステイ商品販売ビジネス

これまでハワイ、オーストラリア、東南アジアなどの海外での長期滞在が

中心であつたロングスタイル商品の「国

内マーケット版」として、二地域交流

なども合わせた新しい観光商品を提供

する。

●団塊シニア層を受け入れる地方サイ

ド

③二地域居住的ライフスタイルの受け皿となる新しい不動産関連ビジネ

ス

ユーが想定される。

- 短・中期滞在型住宅の提供、中・長期滞在型の旅館・ホテルの提供、往来型滞在施設（クライインガルテンなど）の提供
- 空き住宅・空き別荘などを有効活用するための流通サービス
- 上記の各種不動産の開発・管理サービス

- ④「二地域居住」的ライフスタイルを支援する新しい生活関連ビジネス
- 同じく、さまざまな「二地域居住」的ライフスタイルを受け入れるための生活関連ビジネス。たとえば以下のようないメニューが想定される。
- 既存の生活交通と観光交通を融合させて収益性の向上を図る地域交通サービス
- 新しいライフスタイルに付随する中・長期契約型レンタカー・生活用品レンタル
- 就業情報に掲載されない農繁期の手伝いや週2、3回程度のアルバイトなど柔軟な雇用形態に対応した人材マッチングビジネス
- 都市サイドと地方サイドの橋渡し
- コンシェルジュビジネス

- 総合相談窓口として、都市部の団塊シニア層と地方サイドの商品・サービス群を仲介し、顧客の個々のリクエストに応えるエージェント事業。
- 一方、移住人口は「都市住民の農山村への移住希望」（兵庫県・01年）、
- 漁村への移住希望」（兵庫県・01年）、
- トに応えるエージェント事業。

申込みなどのワンストップ窓口であり、サービスをコーディネートすると同時に、「二地域居住」的ライフスタイルに関する情報発信センターとして中核的な機能を果たす。

商品・サービス群に関する問合せ・

申込みなどのワンストップ窓口であり、サービスをコーディネートすると同時に、「二地域居住」的ライフスタイルに関する情報発信センターとして中核的な機能を果たす。

## 地域が期待する経済波及効果

現在、全国各地の地方自治体が団塊シニア層の「二地域居住」的ライフスタイルの促進に向けた事業に取り組んでいます。各地域が期待するのは、これら的生活産業の創出が地域にもたらす経済波及効果である。

この経済波及効果が実際どの程度になるのか。「二地域居住」的ライフスタイルの典型的なパターンである移住と二地域居住について推計する。

中村千春  
(なかむらちはる)

(株)日本総合研究所研究事務本部主任研究員

1950年生まれ。中央大学法学院卒業。同院修士課程修了。同企業コンサルティング歴20年。新規事業開発、マ 多角化、新製品開発、マケティング戦略、集客戦略その他開発系テーマのコンサルを多く実施。新規事業セミナー、ニュービジネス研究会、その他外部講演・セミナー・シンポジウム多数。著書に「集客革命」(P.H.P研究所)がある。ほか雑誌寄稿多数。

kyo@nri.jp

「首都圏等からの北海道への移住に関する調査」（北海道・05年）によれば、二地域居住人口の約10分の1と考えられる「図表1」。

## ②移住・二地域居住実践者の消費支出

移住者の移住先における消費支出として、初年度に平均で約834万円の耐久消費財の購入（初期投資）が発生する（「首都圏等からの北海道への移住に関する調査」（前出））。一方、初期投資以外の日常生活費は移住前後で

①移住・二地域居住実践者の人口推計				
国土交通省の「二地域居住人口の現状推計と将来のイメージ」（二地域居住人口研究会・05年）によれば、二地域居住人口は、05年・約100万人、10年・約190万人、20年・約20万人、2030年・約110万人	2005年	2010年	2020年	2030年
移住人口 約10万人	約20万人	約70万人	約110万人	約100万人

【図表1】移住・二地域居住実践者の人口推計

	2005年	2010年	2020年	2030年
移住人口	約10万人	約20万人	約70万人	約110万人
二地域居住人口	約100万人	約190万人	約680万人	約1,080万人

【図表2】移住・二地域居住による経済効果（直接効果のみ）

	2006年	2007年	2008年	2009年	2010年	5年間累計
移住	600億円	600億円	600億円	600億円	600億円	3,000億円
二地域居住	570億円	1,140億円	1,860億円	2,290億円	2,860億円	8,730億円

\*経済効果は以下の式により算出した。

移住：新規の移住人口÷2×平均初期投資額

二地域居住：新規の二地域居住人口÷2×（消費支出+交通費）

\*人口は2005~2010年までの増加分を各年に均等分配した。

※移住・交流施策を講じることにより、二地域居住人口は毎年14万~18万人ふえる。二地域居住者の消費支出および交通費（需要増）

は毎年計上されるものなので、新規の二地域居住者による支出は前年分に上乗せされることとなる。また、移住人口は毎年1.4万~1.8万人ふえるが、移住者による需要増は初期投資分だけなので、新規の移住者による初期投資分のみ毎年計上されることとなる。

[図表3] 自治体における「移住による経済波及効果」の試算（例）

自治体名	経済波及効果	医療費等の公的負担	推計期間	前提条件
1. 北海道 ( )内は、最初の3年間だけの効果	約5,700億円 (約800億円)	約1,200億円 (約55億円)	2007年 ↓ 2036年	2007～2009年の3年間で 計3,000世帯（毎年1,000世帯）の 高齢者無職世帯が60歳で移住する 平均余命（60歳時点）男性：22.21年、女性：27.47年
2. 和歌山県	約730億円	約150億円	2007年 ↓ 2036年	2007～2009年の3年間で 計500世帯（1,000人）の 無職の団塊の世代が60歳で移住する 平均余命（60歳時点）男性：22.17年、女性：27.47年
3. 岩手県	約5,600億円	※1 約330億円	2007年 ↓ 2036年	2007～2016年の10年間で 計5,000世帯（1万人）が移住する 60歳で移住し、85歳で死亡（26年間居住）

※1 県・市町村公的負担分のみ試算

## (参考) 和歌山県による調査

## 1. 地方税の誘発額の試算

約42億円（県税：約17億円、市町村税：約25億円）

2. 二地域居住による経済波及効果  
約88億円

- ▽居住地が県外で、週のうち2日を和歌山県で過ごす
- ▽10年間とし、その後県外に戻る
- ▽家計消費は、定住の場合の2/7
- ▽医療・介護サービスの提供はないものとする
- ▽住居は、賃貸するものとする

(出典) 各自治体資料をもとに、国土交通省国土計画局作成

大きく変化しないものと考えられる。

二地域居住者（夫婦）の二地域居住

先における消費支出は1滞在当たり約

30万円である（舞鶴市における二地

域居住人口増加の経済効果）、中澤・

田中・04年）。ただし、この約30万円

には電力・ガス・熱供給、水道・廃棄

物処理、通信・放送、医療などの生活

基盤サービスへの支出が含まれてお

り、これらの支出については、二つの

居住地での支出合計は二地域居住開始

前と変わらないと思われるが、これ

らを差し引きすれば、二地域居住をし

た場合には、夫婦2人で1滞在当たり

約12万～13万円の支出が純増すること

となり、二地域居住者（夫婦2人）が

年4回（1シーズン1回）往復すると

すれば、年間では約50万円の消費支出

が純増する。

また、二地域居住者が二地域居住先に往来するための交通費を、「二地域居住人口の現状推計と将来のイメージ」（前出）で示された個々の事例を積み上げて平均すると、年4回（1シーズン1回）往復で約15万円、夫婦2人で約30万円と推計される。

[図表2] のとおりである。

以上は、全国レベルでの移住・二地域居住による経済効果（直接効果のみ）

だが、各自治体では地域ごとの経済波

及効果を試算している「図表3」。

たとえば、北海道は07～09年の3年間に高齢者無職世帯が毎年1000世帯（合計3000世帯）が移住した場合の経済波及効果を約5700億円（1世帯当たり約1・9億円）としている。この波及効果は、移住者世帯の消費による第一次生産波及効果と、これから発生する雇用者所得がもたらす

道民の消費による第二次生産波及効果を推計するとともに、自治体が負担する移住者に対する社会保険費の支出による同様の波及効果も推計したものである。

\*

(3) 移住・二地域居住による経済効果  
(直接効果のみ)

①②を掛け合わせることによって算出した経済効果（直接効果のみ）は

以上のように、「二地域居住」的ライフスタイルの普及によって創出される生活産業、そして新しい産業が地域にもたらす経済波及効果は絶大である。07年、団塊世代の大量退職を控え、都市から地方への移住や交流など「二地域居住」的ライフスタイルへの気運が高まりつつあるいまこそ、この国を支えるすべての地域に活力がみなぎるよう、国、自治体とともに民間企業が力を合わせていくことが求められている。