



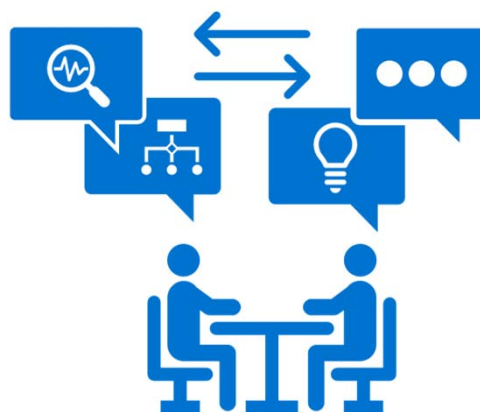
「エグゼクティブコーチング」ご案内

株式会社日本総合研究所
リサーチ・コンサルティング部門

1. エグゼクティブコーチングとは？

- エグゼクティブコーチングとは経営幹部に対するコーチングということで、**経営幹部が自分自身で問題解決することの後押し**をするものです（コーチング≠コンサルティング）。
- コーチは、専門スキルを教える存在ではなく、利害関係のない社外の立場から論点整理に応じる「スパarring相手」と言えます。

	通常 コンサルティング	通常コーチング	弊社エグゼクティブ コーチング
趣旨	コンサルタント側からの提言 「クライアントに最適解を 提言する」	クライアント側の構想整理 「クライアントの中に答えが ある」	クライアント側との協働 「クライアントとスパarring を行う」
進捗 方法	コンサルタント側の詳細 分析 ⇒コンサルタント側より 仮説提示 ⇒仮説検証	コーチ側の質問 ⇒クライアントの回答 ⇒クライアントの「気づき」	コンサルタント側の質問 ⇒クライアントの回答 ⇒コンサルタント側より 論点・枠組・事例・見識 等の提示 ⇒クライアントの構想 明確化
答えの 根拠	コンサルタントの詳細 分析 (ヒアリング・アンケート 調査・財務分析・業界 調査等)	クライアントの思いや 潜在能力	クライアントの思い + コンサルタントの見識



2. 実際の進め方

- テーマ設定は幹部様お一人お一人と個別に取り決めることとなりますが、典型例としては下記のようなものがあります。

テーマ例

- 経営戦略「自社の中計の方向性について一緒に考えてほしい」
- 組織体制「今後の組織のあり方をどうすべきか？」
- 部下育成「管理職が育っていないのだが...」
- リスク管理「自社にはどのようなリスクが潜んでいるのか心配だ」
- キャリアプラン「自分自身の5年後、10年後のあり方は？」
- 対人関係「他の人々とのコミュニケーションを円滑に進めるには？」 etc.



進め方



3. 日本総研のご紹介

■ 名称	株式会社日本総合研究所 The Japan Research Institute, Limited
■ 創立	1969年2月20日
■ 資本金	100億円
■ 従業員	2,621名（2019年3月末現在）
■ 株主	株式会社三井住友フィナンシャルグループ
■ グループ会社	株式会社日本総研情報サービス 株式会社JSOL JRI America, Inc.（ニューヨーク） JRI Europe, Ltd.（ロンドン） 日綜（上海）情報システム有限公司
■ 本社	◆ 東京本社 〒141-0022 東京都品川区東五反田2-18-1 TEL 03-6833-0900（代） ◆ 大阪本社 〒550-0001 大阪市西区土佐堀2-2-4 TEL 06-6479-5800（代）
■ 支社	シンガポール
■ 営業に関する登録	プライバシーマーク使用許諾事業者 許諾番号：11820002号



三井住友フィナンシャルグループ
<http://www.smfg.co.jp/>

三井住友銀行
<http://www.smbc.co.jp/>

SMBC信託銀行
<https://www.smbctb.co.jp/>

三井住友ファイナンス&リース
<https://www.smfi.co.jp/>

SMBC日興証券
<https://www.smbcnikko.co.jp/>

三井住友カード
<https://www.smbc-card.com/>

セディナ
<https://www.cedyna.co.jp/>

SMBCコンシューマーファイナンス
<http://www.smbc-cf.com/>

日本総合研究所
<https://www.jri.co.jp/>

三井住友DSアセットマネジメント
<https://www.smd-am.co.jp>

4. お問い合わせ先

株式会社日本総合研究所

リサーチ・コンサルティング部門

E-mail: rcdweb@ml.jri.co.jp

〒141-0022
東京都品川区東五反田2丁目18番1号
大崎フォレストビルディング
Tel: 03-6833-2478
Fax: 03-6833-9480